

MANIFEST

ÜBER MICH

Wer ich bin

Ich bin Thomas Stöckler – Versicherungskaufmann, Risikomanager und Gerichtssachverständiger mit über 30 Jahren Berufserfahrung.

Mein Weg begann fernab klassischer Karrieren:

Nach einer Kochlehre und internationalen Stationen in der Gastronomie fand ich Ende der 1980er Jahre meine Berufung in der Versicherungswirtschaft. Zwei erfahrene Onkel führten mich in die Branche ein und legten den Grundstein für meine Spezialisierung auf Gewerbe- und Industrieversicherungen. Schon während meiner div. Stationen bei einem namhaften Industrieversicherungsmakler gründete ich 2012 ein eigenes Sachverständigenbüro und 2021 mein Versicherungsmaklerbüro in Dornbirn. Zudem bin ich seit 2020 als Captive Broker tätig und betreue die weltweiten Aktivitäten der Huppenkothen Gruppe und ihrer Tochterunternehmen.

PHILOSOPHIE

Was mich antreibt

Ich bin ein Vorarlberger mit dem inneren Antrieb, Dingen auf den Grund zu gehen, Probleme zu lösen und Bestehendes zu verbessern. Stillstand ist für mich keine Option – ich denke in Lösungen, nicht in Ausreden. Was die Japaner „Kaizen“ nennen, ist für mich schlicht „körig macha“.

Was ich kann

Ich kann Unternehmensrisiken analysieren und darauf aufbauend maßgeschneiderte Versicherungskonzepte entwickeln. Ich begleite Schadenabwicklungen und führe Verhandlungen mit Versicherern, Sachverständigen und Geschädigten. Als Gerichtsgutachter analysiere ich komplexe Sachverhalte und schaffe Klarheit in Versicherungsfragen. Durch meine langjährige Tätigkeit bin ich im In- und Ausland bestens vernetzt und kann auch lokale Versicherungslösungen für Auslandsniederlassungen umsetzen.

Was ich für Sie tun kann

Ich setze meine gesamte Expertise und das mir zur Verfügung stehende Netzwerk für Sie ein. Meine Tätigkeit für Ihr Unternehmen erschöpft sich nicht in der Versicherungsvermittlung, sondern schafft einen internen Kompetenzcluster. Sie agieren auf Augenhöhe mit Ihren Geschäftspartnern in der Versicherungswirtschaft, mit Versicherungsmaklern oder mit Schadenreferenten. Ich schaffe für Sie ein Stück Unabhängigkeit und Expertenwissen in Ihrem Unternehmen.

Und privat?

Ich bin Familienmensch, Autofahrer, Sportler - zwischenzeitlich etwas übergewichtig - und „Fasnatzbuz“. Ich habe zwei Söhne, drei Katzen und etliche Kaninchen großgezogen, Schulden getilgt und mich viele Jahre ehrenamtlich engagiert.

Das Establishment? Vielleicht. Aber im Beruf lebe ich meine Leidenschaft für Verbesserung und Fortschritt – ganz ohne Konfetti, aber mit Substanz, Verlässlichkeit und Engagement. Das sind Werte, die ich nicht nur im Beruf lebe, sondern über viele Jahre auch im Sport und im Gemeinwesen. Als langjähriger Funktionär und aktiver Mitgestalter habe ich verinnerlicht, Menschen zu fördern, Verantwortung zu übernehmen oder Projekte nicht nur zu organisieren, sondern auch zu finanzieren. Diese Erfahrungen prägen meine Arbeit bis heute.

Aus dem Sport habe ich die Konzentration auf das Wesentliche übernommen. Der Focus meiner Beratungstätigkeit liegt auf Erfolg, Ihrem Erfolg!

Was haben Sie von einer Zusammenarbeit mit mir?

- / **Transparenz und Sicherheit:** Durch fundierte Risikoanalysen und maßgeschneiderte Versicherungslösungen gewinnen Sie Klarheit über Ihre Risikosituation und treffen fundierte Entscheidungen.
- / **Effizienz und Entlastung:** Ich übernehme komplexe Prüfungen und Verhandlungen, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.
- / **Schadenprävention und -management:** Im Ernstfall stehe ich Ihnen mit technischer Expertise und versicherungsrechtlichem Know-how zur Seite – für eine schnelle und reibungslose Schadenabwicklung.
- / **Strategische Weitsicht:** Internationale Programme und Speziallösungen helfen Ihnen, auch in dynamischen Märkten und komplexen Strukturen optimal aufgestellt zu sein.

ZWEI BEISPIELE, WIE ICH BAUUNTERNEHMEN BEI KOMPLEXEN VERSICHERUNGSFRAGEN UNTERSTÜTZE

1. Bauleistungsversicherung – Schutzlücken schließen, Klarheit schaffen

Bei der Absicherung von Bauleistungen müssen unterschiedlichste Interessen berücksichtigt werden – von der Bauherrschaft über Bauunternehmen und deren Subunternehmer bis hin zur Bauaufsicht, Lieferanten und Anrainern. Meine Versicherungslösungen vereinen alle Interessen der Beteiligten. So sind neben dem eigentlichen Gewerk auch Baumaschinen, Gerüste, Hilfsbauten, Bodenmassen sowie angelieferte, aber noch nicht verbaute Bauteile versichert. Ebenso Schäden durch Bauleitungsmängel oder ein Ausfall der Energieversorgung – etwa bei Baugrubenpumpen. Der Baustein „Sachen im Gefahrenbereich“ deckt u.a. auch Nachbarobjekte. Ein besonderer Vorteil meiner Konzepte: Sie umfassen alle am Bau beteiligten Personen, ermöglichen aber dennoch eine klare Vertragsstruktur. Der Bauherr bleibt Vertragspartner und verfügt über den Versicherungsschutz, kann trotzdem die Kosten anteilig auf die versicherten Parteien verteilen. So entsteht ein für alle ausgewogenes, transparentes und rechtssicheres Modell – mit maximaler Absicherung und minimalem Aufwand.

2. Versicherungsschutz für ausgeliehene Maschinen

Im modernen Baualltag ist es selten, dass alle benötigten Maschinen im eigenen Bestand verfügbar sind. Die Anmietung teurer oder spezialisierter Geräte ist die wirtschaftlich sinnvollste Lösung. Doch mit dem Mietvertrag übernimmt der Bauunternehmer in der Regel das volle Risiko für die Maschine – und genau hier setze ich mit maßgeschneiderten Versicherungslösungen an. Standardmäßige Betriebshaftpflichtversicherungen schließen Schäden an gemieteten, geleasteten oder gepachteten Maschinen häufig aus. Auch kurzfristige Kaskoversicherungen sind schwer zu bekommen – insbesondere für hochwertige Geräte an exponierten Einsatzorten. Und selbst wenn eine Absicherung besteht, wird oft nur der Zeitwert ersetzt, was im Schadensfall zu erheblichen finanziellen Einbußen führen kann. Meine Versicherungskonzepte sind genau auf diese Herausforderungen zugeschnitten. Dazu gehört z.B. eine Neuwertentschädigung für Maschinen, die nicht älter als zwei Jahre sind – und damit ein deutlich höherer Schutz im Schadensfall. So sichere ich meine Kunden zuverlässig ab.

EIN BEISPIEL, WIE ICH KOMMUNEN IN KOMPLEXEN VERSICHERUNGSFRAGEN UNTERSTÜTZE

Der Haftungszeitraum von Kommunen und deren Organe erstreckt sich oft über mehrere Jahrzehnte. Vielfach sind hier die einst handelnden Personen nicht mehr verfügbar. Weder in der Gemeinde selbst, noch bei den seinerzeitigen Vertragspartnern. Für nachfolgende Mitarbeiter ist es daher sehr schwer, zum Beispiel den Verlauf des Deckungsumfangs einer Gemeindehaftpflichtversicherung nachzuvollziehen.

In einem komplexen Haftungsfall wurde gegen meine Kundin als örtliche Baubehörde eine Forderung in siebenstelliger Höhe geltend gemacht – bezogen auf ein Ereignis, das mehr als 20 Jahre zurücklag. Die rechtliche und versicherungstechnische Aufarbeitung erwies sich als besonders herausfordernd, da sich die involvierten Haftpflichtversicherer zunächst auf eine restriktive Auslegung der Deckung und eine zum damaligen Zeitpunkt nicht bestehende Deckung beriefen.

Durch eine sorgfältige Analyse der historischen Vertragsunterlagen und eine fundierte rechtliche Argumentation konnte eine belastbare Grundlage für eine Deckungsklage erarbeitet werden. Auf dieser Basis wurde schließlich ein für die betroffene Kundin äußerst vorteilhafter Vergleich erzielt. Dieser Fall zeigt exemplarisch, wie wichtig tiefgehendes Fachwissen, strategisches Vorgehen und eine präzise Dokumentation sind – insbesondere bei lang zurückliegenden und komplexen Haftungssachverhalten.

Ein Geschäftsfall aus der täglichen Praxis

Ein Kunde hat über Jahre hinweg Unternehmen erworben und in seinem Betrieb zusammengeführt. Eine nicht mehr genutzte Betriebsliegenschaft wurde veräußert. Trotz der Einhaltung sämtlicher behördlicher Auflagen während der Errichtung und des Betriebs der Anlage sowie regelmäßiger Kontrollen und Probenahmen stellte sich im Zuge der Veräußerung heraus, dass das gesamte Betriebsareal sowie angrenzende Flächen in Folge eines Baumangels erheblich kontaminiert waren. Da weder der Bauherr, noch die ursprünglich beauftragten Planungs- und Ausführungsunternehmen zum Zeitpunkt der Feststellung haftbar gemacht werden konnten, bestand das Risiko eines erheblichen finanziellen Schadens in Höhe mehrerer hunderttausend Euro.

Im Rahmen eines Gesprächs mit dem Haftpflichtversicherer konnte durch fundierte Argumentation dargelegt werden, dass der bestehende Versicherungsschutz (Bodenkasko) gemäß den Bedingungen der Haftpflichtpolice auch diesen Fall abdeckt. Der Versicherer erkannte daraufhin die Deckung an.

Woran man einen guten Vertrag, bzw. einen guten Berater erkennt

Ein Kunde übernahm als selbstständiger Vertragspartner einen Teilbetrieb eines großen Konzerns. Es war vertraglich vereinbart, eine Versicherungslösung des Konzerns abzuschließen. Diese Lösung war mit hohen Prämien und zusätzlichen Betreuungskosten durch einen internen Broker verbunden. Durch einen Vergleich der bestehenden Verträge mit dem Konzernvorschlag konnten wir belegen, dass diese nicht nur kostengünstiger waren, sondern auch einen besseren Deckungsumfang in Bezug auf die vertraglichen Anforderungen boten. Der Konzernmakler hat letztlich auf den Abschluss der Konzernlösung verzichtet und die bestehenden Verträge als ausreichend ausformuliert anerkannt.

VITA

THOMAS STÖCKLER

Unternehmens- und Managementberater
für Riskmanagement und das Versicherungswesen

Gerichtlich zertifizierter und allgemein beeideter
Sachverständiger für das Versicherungswesen

Versicherungsmakler und Berater in
Versicherungsangelegenheiten

Versicherungskaufmann



PERSÖNLICHE DATEN

geboren am 14.10.1966
verheiratet, zwei Söhne

WERDEGANG

- 2021** Befähigungsprüfung für Versicherungsmakler
- 2016** offizielle Aufnahme in den Verband der Versicherungstreuhandler
- 2012** Gründung eines Sachverständigenbüros
Zertifizierungsprüfung zum Gerichtssachverständigen, OLG Innsbruck;
Zertifizierung zum Risikomanager nach ISO 31000; TÜV Wien,
Ausbildung zum Brandschutzbeauftragten; Landesfeuerwehrverband
- 2009** Rechtskundeseminar für Sachverständige; Hauptverband der Sachverständigen
- 2007** Diplomlehrgang „Vertriebsmanagement“, WIFI Dornbirn;
- 1994** Ausbildung zum Versicherungskaufmann (BÖV), Abschlussprüfung
- 1988- 1991** Ausbildung zum Fachberater im Außendienst

BERUFLICHE TÄTIGKEITEN

- 02/2021** Gründung eines eigenen **Versicherungsmaklerbüros**
- Seit 01.11.2020 bis heute** Head of Insurance- & Riskmanagement - Huppenkothen GmbH
- 1996 – 2020** Senior Account Manager bei Aon Jauch & Hübener
internationaler Versicherungsmakler
- 1988 – 1996** Versicherungskaufmann - Winterthur Versicherung AG
- 1982 – 1988** Kochlehre
div. Stellen als Koch im In- und Ausland

WEITERE AKTIVITÄTEN

externer Brandschutzbeauftragter, Risikoanalysen und Riskmanagement
Schadenbewertung und Regulierung, Sachverständigentätigkeit - Gutachterliche
Beurteilung von Versicherungslösungen, Projektmanagement für KMU und Vereine
Coaching

HOBBIES

Judo, Wassersport, Aquaristik; Literatur, Musik

KONTAKT

Thomas Stöckler
Sachverständigenbüro
Versicherungsmakler

Eigenheim 17
6850 Dornbirn

Tel. +43 664 4687911
thomas.stoeckler@derstoeckler.at